CASH
Suplemento económico
Página/12
Domingo 29 de diciembre de 1991 - Año 2 - Nº 88

LA DISTRIBUCION DEL INGRESO ES CADA VEZ MAS REGRESIVA

EL REPARTO DE LA TORTA

Desde 1976 hasta mayo de 1991 el 10 por ciento más rico de la población aumentó su participación en el pastel del 28 al 34,6 por ciento, mientras el 30 por ciento más pobre vio cómo su porción se redujo del 12,1 al 9,5

INGRESO

(Por Marcelo Zlotogwiazda)

No todos perdieron bienestar económico luego de tres lustros de profunda crisis que vivió la Argentina desde 1976. Un trabajo del economista Luis Beccaria que salió publicado en el último número de la revista especializada *Desarrollo Económico* muestra cómo desde el inicio de la última dictadura hasta 1990 mientras el 30 por ciento de la población de menores recursos bajó su participación en el ingreso del 12,1 al 9,7 por ciento, el 10 por ciento más acomodado aumentó su apropiación de la torta del 28 al 35,3 por ciento. Por su parte, la evolución del 60 por ciento que conforma la franja de ingresos medios también se vio desfavorecida (cayó del 59,8 al 55 por ciento), lo que termina de definir que a lo largo de ese período del achicamiento del aparato productivo estuvo acompañado por una redistribución regresiva del ingreso.

Históricamente, la distribución del ingreso era una de las variables económicas que más atentamente seguían los economistas debido a que reflejaba la justicia social relativa en el país. Además de los cálculos privados, era el Estado quien elaboraba las cifras, determinando qué porción del Producto Bruto iba a parar a los asalariados y que porción a los no asalariados (patrones y cuentapropistas). Pero, como todo un símbolo de las desviaciones políticas que ocurrieron en los últimos quince años, desde 1974 ningún gobierno se preocupó siquiera de continuar con la estadística.

Las únicas dos estimaciones parcialmente actuales sobre esa manera (denominada "funcional") de medir la distribución del ingreso corresponden a trabajos realizados por la Fundación de Investigaciones para el Desarrollo y por Beccaria y Alvaro Orsatti (ver cuadro 1). En el primer caso se llegó a que la participación de los sueldos y salarios en el PBI, que en 1974 alcanzó a un máximo del 45 por ciento, disminuyó casi ininterrumpidamente hasta llegar a tan solo el 24 por ciento en 1989. Las conclusiones de Beccaria y Orsatti son similares, pero con una diferencia destacable: mientras FIDE sostiene que los sueldos y salarios equivalian en 1986 al 35 por ciento del total, para los otros dos el porcentaje correspondiente a ese año trepa hasta 44, es decir hasta casi el mismo nivel del mejor año (1974) de la serie.

Si de por sí estos números marcan un fuerte deterioro en la situación de los segmentos más pobres, hay todavía un agravante de peso vinculado a los ingresos no salariales que recibe la población como resultado del accionar del Estado en materia de prestaciones (salud, educación, asistencia social, etc.). En el *paper* "Distribución del ingreso en la Argentina: explorando lo sucedido desde mediados de los setenta" (reproducido en el libro *Respuesta a Martínez de Hoz*), Beccaria —que fuera director del INDEC entre 1984 y 1990— señala que "en cuanto al efecto de los servicios provistos por el Estado y de los ingresos tributarios, debe advertirse que no ha habido una expansión de los dos carácter social que pueda hacer pensar que se haya compensado el deterioro observado en la distribución funcional. De la misma forma, tampoco existen evidencias de mayor progresividad en la estructura impositiva que permitan argumentar en favor de efectos contrarrestadores: por el contrario, aquella parece tornarse cada vez más regresiva".

Otro método, igual conclusión

Otra forma de cuantificar el mayor grado de desigualdad que hay ahora en el país en comparación a la de otras épocas es a partir de lo que se conoce como distribución "personal" del ingreso. Este método no separa a los asalariados del resto sino que subdivide a la población según el nivel de ingresos sin distinguir el origen.

En el cuadro 2 se advierte que entre 1976 y 1990 el segmento de ingresos bajos (el 30 por ciento de menores recursos) perdió 2,4 puntos, equivalentes a casi el 20 por ciento de la participación que tenían. En el extremo opuesto, la franja de ingresos altos (el 10 por ciento de la población acomodada) ganó 7,3 puntos, es decir nada menos que el 20 por ciento más de lo que ya obtenían. El 60 por ciento de la gente que queda en el medio también se pauperizó ya que les quitaron 4,8 de los 59,8 puntos que tenían en 1976.

Si bien el paper abarca hasta setiembre de 1990, los datos son del todo consistentes con los resultados de la distribución personal del ingreso que el propio INDEC calculó para mayo de este año y que CASH publicó en exclusiva el 10 de noviembre. De acuerdo con el organismo oficial, la participación del 30 por ciento de la población más castigada era siete meses atrás del 9,5 por ciento, del 56,9 para el 60 por ciento del medio y del 34,6 para el 10 por ciento que ocupa la punta de la pirámide.

Beccaria aclara que "vale la pena puntualizar que muy probablemente el grado de desigualdad efectivo resulte mayor que el medido por la encuesta (se refiere a la Encuesta Permanente de Hogares del INDEC, que es la base de información para los cálculos), como consecuencia del hecho de que existe subdeclaración de los ingresos y que ésta suele elevarse a medida que se trate de personas de mayores recursos. Posiblemente, la subdeclaración también haya aumentado en el tiempo ya que parece difícil entender las caídas que registra la serie en los ingresos del estrato más rico. De ser ciertas estas hipótesis se tendría que las cifras subestimarían tanto el nivel como el crecimiento de la desigualdad".



Una de las conclusiones del trabajo es que "existe una suerte de asociación negativa entre los cambios en el nivel de desigualdad y en el ingreso promedio... ya que es posible encontrar que en los períodos donde se reduce el valor medio del ingreso, la distribución se hace más desigual". El año 1989 es el caso típico de esa correlación, ya que coinciden la mayor desigualdad con las remuneraciones reales más bajas de la historia.

Sin embargo, Beccaria hace un comentario sobre el punto anterior de suma importancia para el futuro, en particular para un escenario de crecimiento económico, al relativizar los efectos "igualadores" que podría tener un ciclo de actividad ascendente. Según él, el menor poder sindical, que se evidencia, la desarticulación de la negociación colectiva por rama y proliferación de acuerdos salariales por empresa, la creciente disparidad en la evolución del nivel de productividad entre empresas, y el disciplinamiento que impone la apertura de la economía, llevarían a pronosticar que en un escenario de crecimiento "se ampliarían la brecha en las remuneraciones ya que las firmas más eficientes podrían pagar mejores salarios pero habría un comportamiento muy insatisfactorio de las remuneraciones más bajas", a tal punto que "el ingreso promedio sería menor".

Ese cuestionamiento a la correlación entre crecimiento y mayor bienestar "para todos" (o, al menos, "para la mayoría"), lo lleva a criticar a quienes, frente al conflicto entre equidad y crecimiento, argumentan a favor de postergar la equidad para favorecer el crecimiento, dado que "el problema debería encarsarse ahora a la luz de la muy deteriorada situación distributiva que parece constituir quizá la característica más dramática de la realidad argentina".



CUADRO 1

PARTICIPACION DE ASALARIADOS EN EL INGRESO
(en porcentajes del total)

	Según FIDE	Según Beccaria y Orsatti
1970	43	43
1971	43	44
1972	40	41
1973	43	44
1974	45	45
1975	43	40
1976	30	25
1977	25	26
1978	28	33
1979	31	34
1980	35	39
1981	33	38
1982	22	26
1983	29	34
1984	36	40
1985	32	38
1986	35	44
1987	33	37
1988	29	32
1989	24	28

CUADRO 2

DISTRIBUCION DEL INGRESO
(en porcentajes del total)

Setiembre de	Ingresos bajos	Ingresos medios	Ingresos altos
1976	12,1	59,8	28,0
1978	10,2	53,7	36,1
1981	10,5	54,5	35,0
1985	9,9	56,8	33,3
1988	9,2	54,9	35,9
1989	7,9	50,5	41,6
1990	9,7	55,0	35,3
Mayo de 1991*	9,5	56,9	34,6

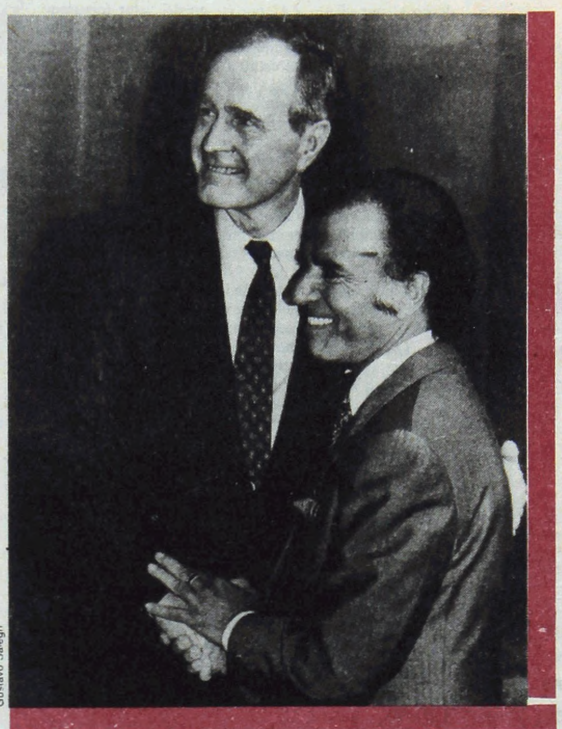
* Dato del INDEC.



Argentina-Estados Unidos

UNA EXTRAÑA PAREJA

Pese al incondicional alineamiento político del gobierno argentino con el estadounidense, subsisten los conflictos en materia comercial. Luego de tres años de superávit, en 1991 el intercambio con Estados Unidos tuvo resultado negativo.


Gustavo Saegh

(Por Adrián Makuc)* Más allá del reconocimiento y el apoyo que el gobierno de Estados Unidos le dispensa al presidente Menem y a su política, los intereses económico-comerciales argentinos no coinciden objetivamente con los del Hermano Grande. Es por eso que la mayor alineación política de nuestro gobierno no tiene correlato directo en términos de relación comercial.

Desde 1989 el contexto general de la relación bilateral ha evolucionado de tal forma que el mundo conocido entonces ya no es el mismo. En este proceso de cambio la dirigencia argentina ha optado por alinearse con EE.UU. y establecer una relación privilegiada con el país del Norte, emitiendo todo tipo de señales para lograr una identificación política.

Simultáneamente, la Argentina ha ido profundizando una política económica basada en el ajuste estructural e inspirada en la "receta" de los organismos internacionales de crédito y de los bancos comerciales con los que mantiene una deuda externa de más de 60.000 millones de dólares. El Plan de Convertibilidad terminó de cristalizar un programa armado con la apertura de la economía, el ajuste fiscal, la lucha contra la inflación, el fin del papel del Estado en la actividad productiva y del sistema de subsidios y privilegios fiscales, y la privatización de áreas, empresas y organismos en condiciones de transferirse a manos privadas. La liberación de las fuerzas del mercado, promovida con la desregulación y desmonopolización, resume la concepción de las autoridades y su credo de estabilidad como prerrequisito del crecimiento. En este sentido, el otro factor puesto en juego es el proceso de integración regional, lanzado con Brasil primero y ahora (desde la firma del Tratado de Asunción el 26 de marzo de este año) ampliado para incluir a Uruguay y Paraguay en el MERCOSUR. La imposición de plazos estrictos para la formación de este mercado común supone una presión adicional sobre el empresariado argentino para transformarse y competir internacionalmente.

Conflictos

La pregunta a formular es si existen puntos de contacto entre el alineamiento político y el proceso de transformación económica. Si, además del reconocimiento y el apoyo de EE.UU., tal como se buscó en el tema de la negociación de la deuda externa durante la gira "triunfal" del presidente Menem en noviembre último, las autoridades argentinas tienen la expectativa de obtener beneficios concretos en la relación económico-comercial.

El estado del comercio bilateral presenta evidencias contradictorias. Junto al dinamismo de muchos rubros tradicionales y el crecimiento de las ventas de manufacturas industriales en los últimos años de la década de los 80, el año 1991 ha traído un alza espectacular de las ventas estadounidenses hacia la Argentina. Tal como puede verse en el cuadro, este año cerrará nuevamente con déficit para Argentina luego de tres años de superávit. La competitividad de bienes industriales argentinos parece haber sido más que compensada por la apertura comercial del país. Dado que las exportaciones argentinas no han caído en 1991 respecto del año anterior, el nuevo déficit bilateral se explica por el ingreso de bienes estadounidenses al mercado argentino, beneficiados con menores aranceles, menores restricciones y un tipo de cambio fijo y favorable.

Un enfoque interesante surge al observar el estado de ciertas cuestiones comerciales abiertas y pendientes entre ambos países. La relación bilateral siempre tuvo un carácter conflictivo, directamente ligado con la competencia entre las exportaciones de ambos países. La conflictividad fue en aumento al concurrir dos factores: la renovada presencia de bienes industriales argentinos en el mercado de EE.UU. y la decisión estadounidense de revertir sus déficit de comercio exterior, fortaleciendo formas de defensa de su mercado interno y recreando mecanismos de protección de sus intereses comerciales en terceros países. Estos fueron los objetivos de la Ley de Comercio sancionada en agosto de 1988 por el Congreso de EE.UU.

La primera cuestión conflictiva se da en el sector agropecuario. Las exportaciones argentinas de cereales y derivados y de aceites y subproductos compiten directamente con las de EE.UU. y ambas deben hacer frente a las ventas subsidiadas de la Comunidad Económica Europea. El tema ha unido a los gobiernos de la Argentina y EE.UU. en las negociaciones de la Ronda Uruguay del GATT, pero los separa en la práctica comercial. EE.UU. y la Argentina exigen el desmantelamiento de los subsidios de la CEE, pero EE.UU. ha decidido presionar a la CEE mediante el uso de subsidios propios para desplazar su competencia de cualquier mercado. Así, en el curso de 1991 las ventas argentinas en mercados tradicionales como el de Brasil debieron enfrentar la competencia de EE.UU., que ofrecía precios subsidiados para impedir operaciones de la CEE.

Una segunda área de conflicto afecta las exportaciones de manufacturas argentinas a EE.UU.. La aplicación de la legislación estadounidense de derechos compensatorios y antidumping se ha dirigido contra productos de exportación argentinos como los siderúrgicos, textiles, cuero, calzado, etc. Al no haber firmado la Argentina el Código de Subsidios del GATT, las denuncias efectuadas por sectores de EE.UU. alegando existencia de subsidios en las ventas argentinas no estaban obligadas a cumplir con la "prueba del daño", y el Departamento de Comercio de EE.UU. iniciaba investigaciones ante casi cualquier denuncia.

Una relación patente

Para superar este inconveniente, y en el marco del alineamiento con EE.UU. la Argentina firmó un Entendimiento Bilateral, donde se compromete a no aplicar programas de promoción de exportaciones no compatibles con el Código de Subsidios del GATT, y EE.UU. concede la llamada "prueba del daño", que se le exigirá a todo denunciante previo al inicio de cualquier investigación contra exportaciones argentinas.

Una cuestión potencialmente conflictiva, hoy congelada a la espera del cumplimiento de una promesa argentina, se relaciona con el ataque de EE.UU. a la ley de patentes de la Argentina por no permitir el patentamiento de productos farmacéuticos. En base a su Ley de Comercio (sección 301), EE.UU. consideró que existía una "práctica comercial desleal" y amenazó con sanciones contra exportaciones argentinas. La Argentina respondió en 1989, diciendo que en dos años reformaría esa ley. El proyecto de reforma está hoy en el Congreso.

Para completar el cuadro, la relación comercial bilateral debe ubicarse también en el plano regional. Allí, la Argentina lidera un proceso de integración económica en el MERCOSUR, y EE.UU. se ha propuesto llevar adelante la Iniciativa de las Américas. El tradicional "patio trasero" de EE.UU. podría pasar a constituir un mercado único bajo el liderazgo del país del Norte. Este ya ha iniciado la constitución de una zona de libre comercio con Canadá y México y, por el momento, parece bastante ocupado con ello. La cuestión a observar es la evolución del MERCOSUR, su grado de concreción real en términos de integración industrial y la posición de EE.UU. al respecto.

Finalmente, no puede dejar de mencionarse la participación en las negociaciones comerciales de la Ronda Uruguay del GATT. EE.UU. planteó y sigue haciéndolo, que su máxima prioridad es el éxito de estas tratativas. Su mayor interés actual, a cinco años de su inicio y luego de haber comprobado las dificultades de establecer normas internacionales sobre comercio de servicios y de haber optado por defender sus derechos de propiedad intelectual con presiones y amenazas bilaterales, es el comercio agrícola. Por eso, hoy la clave de la Ronda Uruguay está en una "solución aceptable" agrícola: que la CEE reduzca sus subsidios y que se regule el comercio de estos productos para evitar distorsiones. En este contexto, los perjuicios presentes que pueden sufrir países como la Argentina se compensarían logrando esta solución (ver punto 5)

INTERCAMBIO COMERCIAL
(en millones de dólares)

Año	Exportaciones Arg.	Importaciones Arg.	Saldo
1986	856	944	-88
1987	1080	1090	-10
1988	1438	1056	382
1989	1398	1001	397
1990	1509	1123	386
a. ene-jun '90	711	387	324
b. ene-jun '91	629	667	-38
c. variación b/a	-11,6%	+72,4%	-88,3%

Fuente: Depto. Comercio EE.UU. e INDEC.

Incertidumbres

A modo de reflexión, se destaca lo siguiente:

1.- El interés argentino se concentra en la negociación de la deuda externa. Para ello ofrece el cumplimiento estricto del ajuste económico, demanda inversiones y deja librado el comercio a la capacidad de los operadores privados, sin intervención alguna del Estado.

2.- Las características del comercio bilateral y de los productos exportables de la Argentina y EE.UU. conllevan conflictos manifiestos o latentes para estallar en cualquier momento.

3.- Las prioridades y objetivos de la política comercial de EE.UU. son la protección de sus bienes, servicios y empresas, tanto en el mercado interno como en terceros países.

4.- Las autoridades argentinas aparentan desconocer la política comercial de EE.UU. y, sobre todo, la existencia de diferentes niveles de decisión.

5.- Con el argumento de que el Estado no debe intervenir, el Gobierno argentino no tiene política comercial. Sin embargo, su posición negociadora se basa en conceder y esperar reciprocidad de parte de EE.UU. llegando incluso a extremos como el de pretender "imitar" a México frente a EE.UU.

6.- Una de las escasas muestras de decisión política argentina es la integración del MERCOSUR, cuya concreción podría traer beneficios concretos al país. Si EE.UU., por la razón que fuere, objetara el proyecto, la Argentina se enfrentaría a una decisión crucial.

Como resumen puede decirse que los intereses económico-comerciales argentinos no coinciden objetivamente con los de EE.UU. y, por eso, confiar en que la alineación política traerá otro tipo de beneficios, es una posición ingenua.

** Consultor de empresas y experto en temas de comercio exterior.*

CON LUPA

Por Osvaldo Siciliani

CORDONSED S.A.

Cordonsed provee insumos a la industria textil y servicios de tintorería industrial. Desde febrero importa las fibras acrílicas que manufacturaba previamente bajo el régimen de promoción industrial en Tierra del Fuego. Un primer resultado de esta política es que, si bien las ventas mensuales cayeron a la mitad de 1990, incrementó el margen de ganancia bruta desde 17 por ciento a 44 por ciento del valor facturado.

La pequeña odisea de reconversión de este capital industrial a una forma predominantemente comercial no se debe a la mano invisible del mercado sino a la acción directa del Estado. El recorte a los subsidios antes otorgados, el tipo de cambio real encarecedor de la producción doméstica y la mayor apertura externa alteraron radicalmente los principales precios relativos de la economía sectorial. En el año 1989, cuando se registraba una altísima paridad cambiaria y los precios internos estaban baratos en dólares, Cordonsed S.A. pudo facturar 83 por ciento más por mes que durante el primer semestre de 1990. Esa caída en la actividad se sumó a las pérdidas de rentabilidad por los cambios producidos en promoción industrial y protección aduanera que tan duramente impactaron sobre la industria textil.

Las vicisitudes de Cordonsed S.A. ilustran acerca de algunos aspectos centrales del ajuste económico, en particular aquellos que permiten indagar cómo se relaciona hoy la reasignación de los recursos productivos con una redistribución del ingreso social. Por Resolución N° 6/90 de la Subsecretaría de Ingresos Públicos caducaron los beneficios promocionales de la empresa en Tierra del Fuego, y la firma decidió accionar judicialmente, llevando su caso ante la Corte Suprema. En junio de 1990 se incendió la planta de Río Grande, con lo que quedó arrasada la capacidad productiva de la firma y destruido un enorme stock de mercaderías.

Pese a la considerable magnitud del siniestro, la firma volvió a comenzar algunos tramos de su proceso de producción en Río Grande con la expectativa de recuperar los beneficios de la promoción industrial. El fracaso de esta perspectiva hizo que la firma decidiera, a partir del 1° de febrero de este año, paralizar la planta y desafectar a todo el personal que aún trabajaba en ella.

FACTURACION Y GANANCIA BRUTA

MILLONES DE DÓLARES: 1,9 · 1,8 · 1,7 · 1,6 · 1,5 · 1,4 · 1,3 · 1,2 · 1,1 · 1 · 0,9 · 0,8 · 0,7 · 0,6 · 0,5 · 0,4 · 0,3 · 0,2 · 0,1 · 0 · -0,1

TRIMESTRES: I'90 · II · III · IV · I'91 · II · III

FACTURACION — GANANCIA BRUTA

Fuente: Balances y elaboración propia.

EN EL BOLSILLO

Socorro, terminó la escuela

Cuando los chicos terminan el ciclo escolar y los padres (obvio) tienen que seguir trabajando, las colonias de vacaciones son una alternativa.

La Escuela de fútbol Claudio Marangoni ofrece una colonia de 9 a 18 horas para chicos de 4 a 13 años. Salen en colectivo desde la escuela (parque Las Heras) y recogen en su camino hacia el club Soiva de Punta Chica a todos los que vivan cerca del trayecto. Tienen maestras jardineras para los más chicos y profesores de fútbol, béisbol, hándbol, sóftbol y natación para todos. El arancel incluye el transporte y las comidas, así como una mochila para llevar la ropa, y cuesta 375 dólares por mes o 225 dólares por quincena.

El Club Comunicaciones (Av. San Martín 5125) recibe chicos de 4 a 12 años. Para los niños, fútbol, básquet y hockey sobre césped; para las niñas, patín artístico, gimnasia jazz y hockey. Todos tienen clases de natación. Cuesta 3.500.000 en jornada completa y 2.200.000 por media jornada, en ambos casos por toda la temporada. Se puede contratar por mes: 1.560.000 y 1.020.000 respectivamente. No incluye transporte y hay servicio de comedor.

River Plate (Udaondo y Figueroa Alcorta) tiene colonia de 9 a 17 para chicos de entre 4 y 13 años. Cuesta 1.100.000 por mes, y el almuerzo (aparte) sale 45.000 por día. Tampoco incluye transporte.

Algunos jardines de infantes también organizan colonias para sus alumnos. El Patry (La Rioja 1891), de 7.30 a 18, cobra 1.700.000 con comedor y las actividades son en el mismo colegio, incluyendo piletas de lona. Reciben chicos de 45 días a 6 años. El Romain Rolland (Santa Fe 5158) desarrolla la colonia en el Centro de Almaceneros (Olivos) y cobra 600.000 adicionales para los alumnos y 2.900.000 para los que no lo son. Incluye desayuno, almuerzo, merienda y transporte desde el jardín al club.

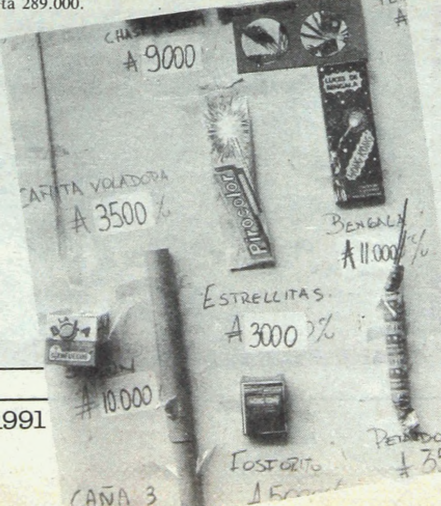
Rayos y centellas

Para recibir el año nuevo con todas las luces hay que hacerse de una buena provisión de fuegos de artificio. No dudar en descartar todos aquellos que huelan a "truchos" para mayor seguridad. Los precios fueron encuestados en los stands Multicolor en Alto Palermo y Carrefour y no varían si se paga con tarjeta. Un paquete de 6 estrellitas (varitas que despiden luces de colores) de fabricación nacional cuesta 6900. Más grandes y por doce unidades, 40.000.

Una docena de cañitas voladoras chicas, que sólo explotan, valen 13.500. Si se eligen las alemanas, que forman dibujos de crisantemos, lluvias de diversos colores u otros motivos, habrá que pagar 295.000 por cada una. Las hay nacionales por 165.000 y son similares. Un pequeño mortero que lanza al aire 25 bengalas de colores, que simultáneamente emiten música, cuesta 80.000. Del mismo tipo, pero con 100 bengalas que alcanzan un radio de 20 metros, 170.000.

Una pistola que lanza luces de bengala vale 30.000. Un paquete de 6 bengalas, 120.000.

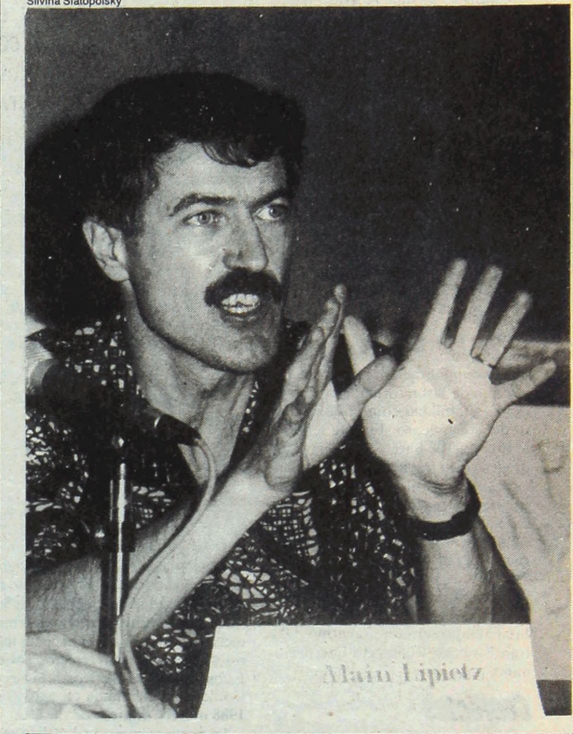
Una bolsa con artículos surtidos (que incluye estrellitas, bengalas, aros, cañas voladoras, chasqui-boom y otros cohetes) cuesta 289.000.



Alain Lipietz, economista francés y dirigente sobresaliente del Partido Verde de ese país, afirma que "el neoliberalismo fracasó" en todo el mundo y se pronuncia a favor de un capitalismo "negociado" y de la necesidad de generar un "polo sudamericano de acumulación".

(Por Marcelo Matellanes) Alain Lipietz es economista y miembro fundador de la llamada escuela francesa de la Regulación del Capitalismo. Su producción teórica abarca desde los fenómenos de crisis e inflación en las economías centrales durante la década del setenta hasta la relación entre espacio y capital, el fordismo periférico, la ecología y la reestructuración de las economías del Este y de la ex URSS. Es asimismo primer candidato por el Partido de los Verdes para las próximas elecciones regionales en Francia. De paso por Buenos Aires, para asistir a un seminario internacional sobre Integración Latinoamericana y MERCOSUR organizado por la Facultad de Filosofía y Letras de la UBA, Lipietz concedió a CASH este reportaje en forma exclusiva. En él, Lipietz desarrolla las formas exitosas del Es-

Silvina Slatopolsky



SALARIOS

EL D

(Por Angel Jozami) Sobre la base de una pequeña encuesta elaborada con datos del mercado en las últimas dos semanas, se intentó establecer una comparación entre el poder de compra de los salarios argentinos y de otros países, tomando algunos productos básicos de la canasta familiar.

No se trata, evidentemente, de un trabajo que aspire a reflejar de manera precisa la diferencia entre poderes de compra nacionales. Pero es

P

1 litro leche
1 kg. pan
1 litro aceite maíz
1 kg. pescado (promedio)
1 kg. carne (buena calidad)
Una docena de huevos
1 automóvil Ford Escort[1]
Sueldo obrero industrial
Sueldo empleado bancario

Fuente: Elaboración propia, sobre mencionados.

1. Datos extraídos del número 13,

CON LUPA

Por Osvaldo Siciliani

CORDONSED S.A.

Cordonsed provee insumos a la industria textil y servicios de tintorería industrial. Desde febrero importa las fibras acrílicas que manufacturaba previamente bajo el régimen de promoción industrial en Tierra del Fuego. Un primer resultado de esta política es que, si bien las ventas mensuales cayeron a la mitad de 1990, incrementó el margen de ganancia bruta desde 17 por ciento a 44 por ciento del valor facturado.

La pequeña odisea de reconversión de este capital industrial a una forma predominantemente comercial no se debe a la mano invisible del mercado sino a la acción directa del Estado. El recorte a los subsidios antes otorgados, el tipo de cambio real encarecedor de la producción doméstica y la mayor apertura externa alteraron radicalmente los principales precios relativos de la economía sectorial. En el año 1989, cuando se registraba una altísima paridad cambiaria y los precios internos estaban baratos en dólares, Cordonsed S.A. pudo facturar 83 por ciento más por mes que durante el primer semestre de 1990. Esa caída en la actividad se sumó a las pérdidas de rentabilidad por los cambios producidos en promoción industrial y protección aduanera que tan duramente impactaron sobre la industria textil.

Las vicisitudes de Cordonsed S.A. ilustran acerca de algunos aspectos centrales del ajuste económico, en particular aquellos que permiten indagar cómo se relaciona hoy la reasignación de los recursos productivos con una redistribución del ingreso social. Por Resolución N° 6/90 de la Subsecretaría de Ingresos Públicos caducaron los beneficios promocionales de la empresa en Tierra del Fuego, y la firma decidió accionar judicialmente, llevando su caso ante la Corte Suprema. En junio de 1990 se incendió la planta de Río Grande, con lo que quedó arrasada la capacidad productiva de la firma y destruido un enorme stock de mercaderías.

Pese a la considerable magnitud del siniestro, la firma volvió a comenzar algunos tramos de su proceso de producción en Río Grande con la expectativa de recuperar los beneficios de la promoción industrial. El fracaso de esta perspectiva hizo que la firma decidiera, a partir del 1° de febrero de este año, paralizar la planta y desafectar a todo el personal que aún trabajaba en ella.

FACTURACION Y GANANCIA BRUTA

MILLONES DE DOLARES

1'90 · II · III · IV · 1'91 · II · III

TRIMESTRES

FACTURACION — GANANCIA BRUTA

Fuente: Balances y elaboración propia.

EN EL BOLSILLO

Socorro, terminó la escuela

Cuando los chicos terminan el ciclo escolar y los padres (obvio) tienen que seguir trabajando, las colonias de vacaciones son una alternativa.

La Escuela de fútbol Claudio Marangoni ofrece una colonia de 9 a 18 horas para chicos de 4 a 13 años. Salen en colectivo desde la escuela (parque Las Heras) y recogen en su camino hacia el club Soiva de Punta Chica a todos los que vivan cerca del trayecto. Tienen maestras jardineras para los más chicos y profesores de fútbol, béisbol, hándbol, sóftbol y natación para todos. El arancel incluye el transporte y las comidas, así como una mochila para llevar la ropa, y cuesta 375 dólares por mes o 225 dólares por quincena.

El Club Comunicaciones (Av. San Martín 5125) recibe chicos de 4 a 12 años. Para los niños, fútbol, básquet y hockey sobre césped; para las niñas, patín artístico, gimnasia jazz y hockey. Todos tienen clases de natación. Cuesta 3.500.000 en jornada completa y 2.200.000 por media jornada, en ambos casos por toda la temporada. Se puede contratar por mes: 1.560.000 y 1.020.000 respectivamente. No incluye transporte y hay servicio de comedor.

River Plate (Udaondo y Figueroa Alcorta) tiene colonia de 9 a 17 para chicos de entre 4 y 13 años. Cuesta 1.100.000 por mes, y el almuerzo (aparte) sale 45.000 por día. Tampoco incluye transporte.

Algunos jardines de infantes también organizan colonias para sus alumnos. El Patry (La Rioja 1891), de 7.30 a 18, cobra 1.700.000 con comedor y las actividades son en el mismo colegio, incluyendo piletas de lona. Reciben chicos de 45 días a 6 años. El Romain Rolland (Santa Fe 5158) desarrolla la colonia en el Centro de Almaceneros (Olivos) y cobra 600.000 adicionales para los alumnos y 2.900.000 para los que no lo son. Incluye desayuno, almuerzo, merienda y transporte desde el jardín al club.

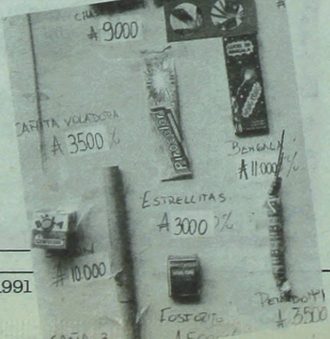
Rayos y centellas

Para recibir el año nuevo con todas las luces hay que hacerse de una buena provisión de fuegos de artificio. No dudar en descartar todos aquellos que huelan a "truchos" para mayor seguridad. Los precios fueron encuestados en los stands Multicolor en Alto Palermo y Carrefour y no varían si se paga con tarjeta. Un paquete de 6 estrellitas (varitas que despiden luces de colores) de fabricación nacional cuesta 6900. Más grandes y por doce unidades, 40.000.

Una docena de cañitas voladoras chicas, que sólo explotan, valen 13.500. Si se eligen las alemanas, que forman dibujos de crisantemos, lluvias de diversos colores u otros motivos, habrá que pagar 295.000 por cada una. Las hay nacionales por 165.000 y son similares. Un pequeño mortero que lanza al aire 25 bengalas de colores, que simultáneamente emiten música, cuesta 80.000. Del mismo tipo, pero con 100 bengalas que alcanzan un radio de 20 metros, 170.000.

Una pistola que lanza luces de bengala vale 30.000. Un paquete de 6 bengalas, 120.000.

Una bolsa con artículos surtidos (que incluye estrellitas, bengalas, aros, cañas voladoras, chasqui-boom y otros cohetes) cuesta 289.000.



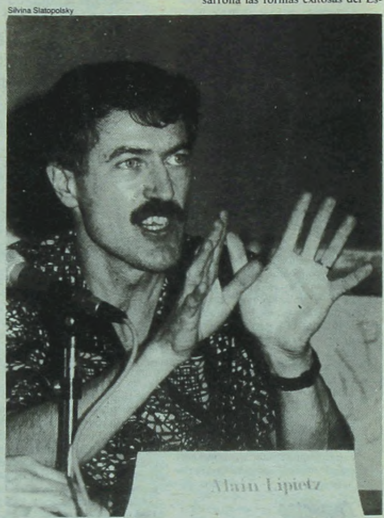
REPORTAJE

"HAY QUE REEDITAR EL ESPIRITU DE LA CEPAL"

Alain Lipietz, economista francés y dirigente sobresaliente del Partido Verde de ese país, afirma que "el neoliberalismo fracasó" en todo el mundo y se pronuncia a favor de un capitalismo "negociado" y de la necesidad de generar un "polo sudamericano de acumulación".

(Por Marcelo Matellanes) Alain Lipietz es economista y miembro fundador de la llamada escuela francesa de la Regulación del Capitalismo. Su producción teórica abarca desde los fenómenos de crisis e inflación en las economías centrales durante la década del setenta hasta la relación entre espacio y capital, el fordismo periférico, la ecología y la reestructuración de las economías del Este y de la ex URSS. Es asimismo primer candidato por el Partido de los Verdes para las próximas elecciones regionales en Francia. De paso por Buenos Aires, para asistir a un seminario internacional sobre Integración Latinoamericana y MERCOSUR organizado por la Facultad de Filosofía y Letras de la UBA, Lipietz concedió a CASH este reportaje en forma exclusiva. En él, Lipietz desarrolla las formas exitosas del Estado capitalista, aconseja la reindustrialización sudamericana sobre una base supranacional y alerta contra la Iniciativa para las Américas, señalando el carácter declinante del "amigo americano". Finalmente, la recuperación, corregida y readaptada, del espíritu cepaliano aparece como punta de una salida económica para la región.

Silvina Slatopolsky



—¿Cuál es el balance que puede hacerse hoy acerca de los distintos modelos de "salida de crisis" implementados en los países centrales, a partir de los primeros años de la década pasada?

—En realidad el gran debate tuvo lugar entre 1978 y 1980 y fue allí que todas las elites mundiales decidieron "oficialmente" abandonar los compromisos sociales de la posguerra, es decir, dejar de lado la idea de que el Estado debía administrar el compromiso capital-trabajo. Este debate fue sancionado durante la reunión del Grupo de los 7 en Venecia en 1980. Se decidió allí asumir la flexibilidad y evitar las políticas tendientes a preservar a los trabajadores de los efectos de la crisis. Se pensó entonces que un nuevo modelo nacía y de hecho éste fue adoptado por Estados Unidos, Inglaterra y a partir de 1983 por Francia y España.

El núcleo duro de este modelo fue, a través de la aceptación de la flexibilidad, tratar de recomponer la tasa de ganancia a través de una transferencia masiva del valor agregado nacional desde los salarios a los beneficios. El Estado ya no tendría mucho que hacer y el mercado interno dejaba de motorizar el crecimiento, ya que la demanda interna caería al compás del deterioro salarial. Se imponía así el librecambio como forma de acceso a los mercados externos. La expansión norteamericana de 1983-1985 hizo creer que este modelo era el triunfador y su penetración ideológica fue tal que subvirtió las políticas intervencionistas de tipo cepaliano de un gran número de países del Tercer Mundo.

Podemos en 1991 afirmar sin mayor recaudo que este modelo neoliberal es un rotundo fracaso. Los países que ganaron la guerra económica de los ochenta son precisamente aquellos que no adoptaron el modelo flexible, o sea Japón, Alemania, Suiza, Austria, el norte de Italia y toda la Escandinavia. Esos países lograron preservar un nivel muy alto de bienestar y generar simultáneamente gigantescos saldos positivos externos. En el caso alemán se logró inclusive una reducción de la jornada laboral.

—¿En qué consistió ese modelo alternativo?

—Esos países ganaron al adoptar la solución diametralmente opuesta a la flexibilidad neoliberal en lo que respecta a las relaciones capital-trabajo. Es decir que, en lugar de promover que los trabajadores estén muy poco ligados a la empresa, acordaron con ellos su implicación efectiva en la batalla por la productividad y por la calidad, a través del refuerzo de los lazos contractuales de largo plazo entre los trabajadores y la empresa. Asistimos entonces a la victoria del "capitalismo negociado" sobre las formas más brutales del capitalismo. Obviamente, el rol del Estado es distinto al que era bajo la forma fordista o cepaliana, aunque bajo aspectos similares. Japón es el país más proteccionista del mundo.

—¿Cuál sería el equivalente de este escenario para los países del Tercer Mundo?

—La fractura que señalé entre ganadores y perdedores en el Primer Mundo se reproduce en el Tercer Mundo. Los países que sirvieron de "base de experimentación neoliberal" como la Argentina, por ejemplo, fueron arrasados por países como Corea del Sur y Taiwán, que hacia el final de esta década habrán superado a España e Inglaterra. La Corea del Sur y Taiwán son países cepalianos, en el sentido de que son fuertemente proteccionistas y planificados. La gran diferencia con la tradición de la CEPAL es que esos países se han dado una orientación hacia el exterior. Allí se promueve a la industria a condición de ubicarse sobre la frontera de la productividad mundial. No es un proteccionismo que "abriga" para "estancar" sino que busca "cuidar" para avanzar más rápido que los otros.

Es decir que la forma de Estado óptima actual es mucho más compleja que la del Estado Benefactor que la precedió. El Estado debe actualmente promover la negociación permanente de compromisos en niveles descentralizados de la sociedad y no ya a nivel del Estado central. El Estado local, los sindicatos, los gremios patronales, etcétera, son las instancias fundamentales en donde la conflictividad social se traduce en eficiencia económica a *través del compromiso*. El Estado debe promover que el aparato de negociaciones sea sumamente potente y lo más localizado posible. Lo que no pueda acordarse a nivel nacional puede ser perseguido "localmente" con políticas urbanas, regionales, ecológicas, etcétera.

Aunque algunos quieran leer esto como paradoja, lo cierto es que la forma triunfadora del Estado capitalista es "más" y no "menos" organizada que antes, aunque a un menor nivel de centralización. El Estado local y el supranacional ganan crecientemente terreno sobre el nivel centralizado nacional. América latina en general y la Argentina en particular debieran tener sumo cuidado al definir sus políticas económicas, regionales y de alianzas internacionales y leer con gran atención los fenómenos de la economía mundial.

—¿Cuál es su opinión a este respecto?

—La decisión en materia de modelos de acumulación y de alianzas externas es determinante. La integración norteamericana se presenta como sumamente frágil si se la compara con el espesor histórico, político y técnico de la integración europea y con la funcionalidad de la del Sudeste asiático. El bloque americano presenta grandes discontinuidades económicas, geográficas y sociales que no favorecen la llamada Iniciativa de las Américas. Por otra parte, en la era del *just-in-time*, la proximidad geográfica es un elemento determinante de la integración económica. No es este el caso del Cono Sur respecto de Estados Unidos.

Finalmente, no debe olvidarse el carácter claramente declinante de la economía americana. Los países de América del Sur deben tratar de formar un polo endógeno de acumulación, que se proyecte mundialmente desde su fortaleza local en términos de tecnologías, productos y mercados internos. A partir de allí debieran tratar de lograr complementariedad con las regiones más dinámicas, es decir Japón y su área de influencia y la Comunidad Europea. El neoliberalismo imperante en la región debilita los aparatos productivos, reduciendo las posibilidades de inserción en un mundo posfordista. Por otra parte, los errores estratégicos en términos de alianzas pueden tener graves consecuencias.

—Alianza excluyente con una potencia decadente y con productos y técnicas anacrónicos. La Argentina ya conoció eso hace sesenta años. El socio fue Inglaterra, el producto la carne y el apelativo "infame".

—Pero América latina también conoció la CEPAL. Debe reeditarse su espíritu inscribiéndolo en un contexto mundializado, condicionando la política industrial a la inserción externa y proponiendo una base geográfica supranacional de acumulación, asimilando y recreando localmente la experiencia de los ganadores y no como premio consuelo de los derrotados.

SALARIOS

EL DOLAR COMO VARA

(Por Angel Jozami) Sobre la base de una pequeña encuesta elaborada con datos del mercado en las últimas dos semanas, se intentó establecer una comparación entre el poder de compra de los salarios argentinos y de otros países, tomando algunos productos básicos de la canasta familiar.

No se trata, evidentemente, de un trabajo que aspire a reflejar de manera precisa la diferencia entre poderes de compra nacionales. Pero es una muestra elemental que arroja alguna luz sobre la relación entre los precios y los salarios en la presente coyuntura.

De acuerdo con las cifras recogidas (ver cuadro), un obrero industrial norteamericano podría comprar mensualmente, con la totalidad de su salario, unos 2.519 litros de leche, 1.260 kilogramos de pan y 969 litros de aceite de maíz, en tanto que su colega argentino sólo podría adquirir 1100 litros de leche, 550 kilos de pan y 500 litros de aceite de la misma calidad.

Mucho menos envidiable resulta la posición de un obrero mexicano que, con su salario de todo el mes, apenas podría conseguir 416 litros de leche, 1136 kilos de tortilla de maíz (producto que suplanta el consumo masivo de pan de nuestro país) y 268 litros de aceite de maíz. Una situación muy lejana del obrero mexicano, pero también del argentino, es la del trabajador industrial español, quien podría comprar 1500 litros de leche, 1000 kilogramos de pan y 833 litros de aceite de maíz.

Si en lugar del obrero colocamos a un empleado bancario de la Argentina y a otro de Brasil, las diferencias entre sus sueldos se relativizan notablemente al comparar el volumen de productos que pueden comprar con sus ingresos.

Dejando un kilo de carne de buena calidad, de la cual el bancario argentino podría comprar mucho más que el brasileño (137,5 kilos por mes contra 87,5 kilos), en la mayoría de los productos de la encuesta esta relación se invierte. Así, el bancario argentino adquiriría 458 docenas de huevos y el brasileño 813; 1100 litros de leche contra 1250 y 550 kilogramos de pan contra 813. Debe tomarse en cuenta que los datos corresponden a un período de estabilidad en la Argentina y de alta inflación en Brasil, país en el cual las remarcaciones de precios son casi diarias.

Los datos sobre el precio de un automóvil Ford Escort, extraídos de la comparación internacional de precios que realiza la revista *Novedades Económicas* editada por la Fundación Mediterránea, indica, asimismo, que mientras un obrero argentino debería destinar 31 salarios para acceder a ese vehículo, un norteamericano lo podría comprar con 5 sueldos y un brasileño con aproximadamente 40.

PRECIOS EN DOLARES

	ARGENTINA	EE.UU.	BRASIL	ESPAÑA	MEXICO
1 litro leche	0,50	1,00	0,28	1,00	0,60
1 kg. pan	1,00	2,50 (lactal en rebanadas)	0,43	1,50	0,22 (tortilla de maíz)
1 litro aceite maíz	1,10	2,60	1,16	1,80	0,93
1 kg. pescado (promedio)	4,50	12,00	4,65	9,00	8,00
1 kg. carne (buena calidad)	4.00	14,00	4,00	14,00	6,00
Una docena de huevos	1,20	1,60	0,43	2,01	0,90
1 automóvil Ford Escort[1]	17.470	12.470	10.660	—	—
Sueldo obrero industrial	550	2519	250	1500	250
Sueldo empleado bancario	550	1333	350	1500	350

Fuente: Elaboración propia, sobre datos recabados en mercados y supermercados de cada uno de los países mencionados.
1. Datos extraídos del número 13, octubre 1991, *Novedades Económicas*, publicada por Fund. Mediterránea.

REPORTAJE

"HAY QUE REEDITAR EL ESPIRITU DE LA CEPAL"

tado capitalista, aconseja la reindustrialización sudamericana sobre una base supranacional y alerta contra la Iniciativa para las Américas, señalando el carácter declinante del "amigo americano". Finalmente, la recuperación, corregida y readaptada, del espíritu cepaliano aparece como punta de una salida económica para la región.

—*¿Cuál es el balance que puede hacerse hoy acerca de los distintos modelos de "salida de crisis" implementados en los países centrales, a partir de los primeros años de la década pasada?*

—En realidad el gran debate tuvo lugar entre 1978 y 1980 y fue allí que todas las elites mundiales decidieron "oficialmente" abandonar los compromisos sociales de la posguerra, es decir, dejar de lado la idea de que el Estado debía administrar el compromiso capital-trabajo. Este debate fue sancionado durante la reunión del Grupo de los 7 en Venecia en 1980. Se decidió allí asumir la flexibilidad y evitar las políticas tendientes a preservar a los trabajadores de los efectos de la crisis. Se pensó entonces que un nuevo modelo nacía y de hecho éste fue adoptado por Estados Unidos, Inglaterra y a partir de 1983 por Francia y España.

El núcleo duro de este modelo fue, a través de la aceptación de la flexibilidad, tratar de recomponer la tasa de ganancia a través de una transferencia masiva del valor agregado nacional desde los salarios a los beneficios. El Estado ya no tendría mucho que hacer y el mercado interno dejaba de motorizar el crecimiento, ya que la demanda interna caería al compás del deterioro salarial. Se imponía así el librecambio como forma de acceso a los mercados externos. La expansión norteamericana de 1983-1985 hizo creer que este modelo era el triunfador y su penetración ideológica fue tal que subvirtió las políticas intervencionistas de tipo cepaliano de un gran número de países del Tercer Mundo.

Podemos en 1991 afirmar sin mayor recaudo que este modelo neoliberal es un rotundo fracaso. Los países que ganaron la guerra económica de los ochenta son precisamente aquellos que no adoptaron el modelo flexible, o sea Japón, Alemania, Suiza, Austria, el norte de Italia y toda la Escandinavia. Esos países lograron preservar un nivel muy alto de bienestar y generar simultáneamente gigantescos saldos positivos externos. En el caso alemán se logró inclusive una reducción de la jornada laboral.

—*¿En qué consistió ese modelo alternativo?*

—Esos países ganaron al adoptar la solución diametralmente opuesta a la flexibilidad neoliberal en lo que respecta a las relaciones capital-trabajo. Es decir que, en lugar de promover que los trabajadores estén muy poco ligados a la empresa, acordaron con ellos su implicación efectiva en la batalla por la productividad y por la calidad, a través del refuerzo de los lazos contractuales de largo plazo entre los trabajadores y la empresa. Asistimos entonces a la victoria del "capitalismo negociado" sobre las formas más brutales del capitalismo. Obviamente, el rol del Estado es distinto al que era bajo la forma fordista o cepaliana, aunque bajo aspectos similares. Japón es el país más proteccionista del mundo.

—*¿Cuál sería el equivalente de este escenario para los países del Tercer Mundo?*

—La fractura que señalé entre ganadores y perdedores en el Primer Mundo se reproduce en el Tercer Mundo. Los países que sirvieron de "base de experimentación neoliberal" como la Argentina, por ejemplo, fueron arrasados por países como Corea del Sur y Taiwán, que hacia el final de esta década habrán superado a España e Inglaterra. La Corea del Sur y Taiwán son países cepalianos, en el sentido de que son fuertemente proteccionistas y planificados. La gran diferencia con la tradición de la CEPAL es que esos países se han dado una orientación hacia el exterior. Allí se promueve a la industria a condición de ubicarse sobre la frontera de la productividad mundial. No es un proteccionismo que "abriga" para "estancar" sino que busca "cuidar" para avanzar más rápido que los otros.

Es decir que la forma de Estado óptima actual es mucho más compleja que la del Estado Benefactor que la precedió. El Estado debe actualmente promover la negociación permanente de compromisos en niveles descentralizados de la sociedad y no ya a nivel del Estado central. El Estado local, los sindicatos, los gremios patronales, etcétera, son las instancias fundamentales en donde la conflictividad social se traduce en eficiencia económica a *través del compromiso*. El Estado debe promover que el aparato de negociaciones sea sumamente potente y lo más localizado posible. Lo que no pueda acordarse a nivel nacional puede ser perseguido "localmente" con políticas urbanas, regionales, ecológicas, etcétera.

Aunque algunos quieran leer esto como paradoja, lo cierto es que la forma triunfadora del Estado capitalista es "más" y no "menos" organizada que antes, aunque a un menor nivel de centralización. El Estado local y el supranacional ganan crecientemente terreno sobre el nivel centralizado nacional. América latina en general y la Argentina en particular debieran tener sumo cuidado al definir sus políticas económicas, regionales y de alianzas internacionales y leer con gran atención los fenómenos de la economía mundial.

—*¿Cuál es su opinión a este respecto?*

—La decisión en materia de modelos de acumulación y de alianzas externas es determinante. La integración norteamericana se presenta como sumamente frágil si se la compara con el espesor histórico, político y técnico de la integración europea y con la funcionalidad de la del Sudeste asiático. El bloque americano presenta grandes discontinuidades económicas, geográficas y sociales que no favorecen la llamada Iniciativa de las Américas. Por otra parte, en la era del *just-in-time*, la proximidad geográfica es un elemento determinante de la integración económica. No es este el caso del Cono Sur respecto de Estados Unidos.

Finalmente, no debe olvidarse el carácter claramente declinante de la economía americana. Los países de América del Sur deben tratar de formar un polo endógeno de acumulación, que se proyecte mundialmente desde su fortaleza local en términos de tecnologías, productos y mercados internos. A partir de allí debieran tratar de lograr complementariedad con las regiones más dinámicas, es decir Japón y su área de influencia y la Comunidad Europea. El neoliberalismo imperante en la región debilita los aparatos productivos, reduciendo las posibilidades de inserción en un mundo posfordista. Por otra parte, los errores estratégicos en términos de alianzas pueden tener graves consecuencias.

—*Alianza excluyente con una potencia decadente y con productos y técnicas anacrónicos. La Argentina ya conoció eso hace sesenta años. El socio fue Inglaterra, el producto la carne y el apelativo "infame".*

—Pero América latina también conoció la CEPAL. Debe reeditarse su espíritu inscribiéndolo en un contexto mundializado, condicionando la política industrial a la inserción externa y proponiendo una base geográfica supranacional de acumulación, asimilando y recreando localmente la experiencia de los ganadores y no como premio consuelo de los derrotados.

DOLAR COMO VARA

una muestra elemental que arroja alguna luz sobre la relación entre los precios y los salarios en la presente coyuntura.

De acuerdo con las cifras recogidas (ver cuadro), un obrero industrial norteamericano podría comprar mensualmente, con la totalidad de su salario, unos 2.519 litros de leche, 1.260 kilogramos de pan y 969 litros de aceite de maíz, en tanto que su colega argentino sólo podría adquirir 1100 litros de leche, 550 kilos de pan y 500 litros de aceite de la misma calidad.

Mucho menos envidiable resulta la posición de un obrero mexicano que, con su salario de todo el mes, apenas podría conseguir 416 litros de leche, 1136 kilos de tortilla de maíz (producto que suplanta el consumo masivo de pan de nuestro país) y 268 litros de aceite de maíz. Una situación muy lejana del obrero mexicano, pero también del argentino, es la del trabajador industrial español, quien podría comprar 1500 litros de leche, 1000 kilogramos de pan y 833 litros de aceite de maíz.

Si en lugar del obrero colocamos a un empleado bancario de la Argentina y a otro de Brasil, las diferencias entre sus sueldos se relativizan notablemente al comparar el volumen de productos que pueden comprar con sus ingresos.

Dejando un kilo de carne de buena calidad, de la cual el bancario argentino podría comprar mucho más que el brasileño (137,5 kilos por mes contra 87,5 kilos), en la mayoría de los productos de la encuesta esta relación se invierte. Así, el bancario argentino adquiriría 458 docenas de huevos y el brasileño 813; 1100 litros de leche contra 1250 y 550 kilogramos de pan contra 813. Debe tomarse en cuenta que los datos corresponden a un período de estabilidad en Argentina y de alta inflación en Brasil, país en el cual las remarcaciones de precios son casi diarias.

Los datos sobre el precio de un automóvil Ford Escort, extraídos de la comparación internacional de precios que realiza la revista *Novedades Económicas* editada por la Fundación Mediterránea, indica, asimismo, que mientras un obrero argentino debería destinar 31 salarios para acceder a ese vehículo, un norteamericano lo podría comprar con 5 sueldos y un brasileño con aproximadamente 40.

RECIOS EN DOLARES

ARGENTINA	EE.UU.	BRASIL	ESPAÑA	MEXICO
0,50	1,00	0,28	1,00	0,60
1,00	2,50 (lactal en rebanadas)	0,43	1,50	0,22 (tortilla de maíz)
1,10	2,60	1,16	1,80	0,93
4,50	12,00	4,65	9,00	8,00
4,00	14,00	4,00	14,00	6,00
1,20	1,60	0,43	2,01	0,90
17.470	12.470	10.660	—	—
550	2519	250	1500	250
550	1333	350	1500	350

los recabados en mercados y supermercados de cada uno de los países

tubre 1991, *Novedades Económicas*, publicada por Fund. Mediterránea.

El Buen Inversor

BOLSA CON PLUMAS

(Por Alfredo Zaiat) "Cuando en agosto me jugué por Acindar todos se rieron de mí. Ahora el que se divierte soy yo: con la ganancia que me dejó el papel pude comprar la casa del country", expone, como balance, luego de mostrar el muñequito de carcajada irónica que soportan sus colegas, uno de los principales operadores del mercado a la hora de efectuar el saldo financiero anual. La anécdota, además de despertar en el microcentro la envidia de muchos (la acería de los Acevedo subió más de 2000 por ciento en los doce meses), sirve para entender cómo se desarrollaron los negocios durante este año: el dólar solo ocupó la atención de los financistas en el primer trimestre; la tasa brindó una interesante renta en moneda dura, y los títulos públicos y las acciones se convirtieron en la vedette de la City.

El esquema de tipo de cambio fijo del Plan de Convertibilidad, con muy bajas tasas de interés en australes —en dólares, en cambio, resultaron bastante atractivas—, desató un boom increíble en la Bolsa. El volumen negociado en cada rueda fue inédito y los precios de los papeles alcanzaron niveles impensados. Las ganancias extraordinarias que repartieron las acciones generaron un *efecto riqueza* en los agentes económicos que, como la historia contada al comienzo de la nota, alucinó a varios banqueros.

El mercado accionario fue la vedette del año en la City. No tuvo competencia, eclipsando cualquier otra alternativa de inversión. El dólar quedó clavado a partir de la convertibilidad y la tasa de interés brindó una renta interesante en moneda dura, pero que no admite comparación con las ganancias que repartieron los papeles empresarios.

La vertiginosa carrera especulativa que se desarrolló en el recinto bursátil tiene su lógica, además del inevitable y único refugio de valorización de los capitales financieros que dejó la convertibilidad, en la funcionalidad que adquirió el mercado de capitales para la reconversión económica de los grupos económicos. Los papeles que dominan la rueda y concentran la mayoría de los negocios son los de las grandes empresas, que también cotizan a algunas de sus compañías vinculadas (por ejemplo, Pérez Companc-Saint; Acíndar-Heredia; Renault-Metalúrgica Tandil).

Con un mercado ampliado, los grupos pueden acceder a un financiamiento muy barato a través de emisión de Obligaciones Negociables —se lanzaron títulos por más de 700 millones de dólares—, o directamente gratis convocando a una suscripción de acciones (varias empresas acudieron al recinto a recaudar fondos: Garovaglio, Ipako, Molinos, Alpargatas, Saint, Colorín, Plavinil, entre otras). Sin boom en la plaza accionaria se dificultaría la colocación de estos nuevos papeles y se trabaría la inversión en proyectos de reconversión y/o expansión industrial de los grupos (un claro ejemplo es el de Alpargatas).

El crecimiento de la plaza accionaria aceita este proceso para consolidar los nuevos negocios que se le abrieron a las empresas con la privatización de las compañías públicas (Pérez Companc y Comercial del Plata con ENTel), la capitalización de deuda externa (la entrada del Citi en Celulosa) y el MERCOSUR (la expansión de los negocios de Renault en Brasil). Sólo en este escenario, con un fuerte desarrollo del mercado en tan poco tiempo, se puede explicar que el Estado haya recaudado *cuatro veces más* por Telefónica que lo que se estimaba un año atrás.

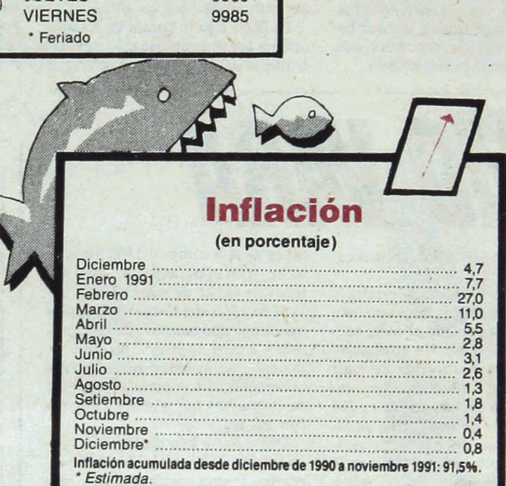
El otro elemento que terminó de impulsar el espectacular mercado financiero-bursátil de este año fue la caída de la tasa de interés internacional que fomentó la entrada de capitales. Sin cambios sustanciales en este panorama, pocos dudan de que en 1992 continuará la fiebre accionaria, pero con mucha más selectividad, apuntando a los papeles de las empresas que se muestran triunfadoras en el actual modelo económico.



Tasas

	Lunes	Viernes
Plazo fijo a 7 días	1,1	1,2
a 30 días	1,7	1,6
Caja de ahorro	0,7	0,7
Call money	1,7	2,1

Nota: La tasa de interés es efectiva mensual. Todos los valores son promedios de mercado y para los plazos fijos se toma la que reciben los pequeños y medianos ahorristas



Dólar

(Cotización en casas de cambio)

Viernes anterior	**9920**
LUNES	9920
MARTES	9920
MIERCOLES*	——
JUEVES	9960
VIERNES	9985

* Feriado

Acciones

	Precio (en australes)		Variación (en porcentaje)		
	Viernes 20/12	Viernes 27/12	Semanal	Mensual	Anual
Acindar	8,75	9,35	6,9	31,3	2065,3
Alpargatas	2,32	2,42	4,3	15,8	935,6
Astra	36,00	37,70	4,7	18,6	730,1
Atanor	2,00	2,05	2,5	0,0	279,3
Bagley	6,50	7,15	10,0	66,3	1880,7
Celulosa	4,98	4,92	-1,2	-5,0	303,3
Comercial del Plata	407,00	405,00	-0,5	32,8	1520,0
Electroclor	15,40	17,00	10,4	-10,5	220,0
Siderca	3,05	3,28	7,5	21,5	569,4
Banco Francés	7,50	7,60	1,3	15,2	929,2
Banco Galicia	26,00	33,20	27,7	33,9	1423,9
Garovaglio	205,00	212,00	3,4	17,8	673,0
Indupa	2,60	2,93	12,7	2,5	299,2
Ipako	26,70	27,30	2,2	24,1	475,2
Ledesma	1,93	2,02	4,7	26,3	757,9
Molinos	8,40	9,80	16,7	15,3	729,2
Pérez Companc	18,70	20,00	7,7	26,7	1087,5
Nobleza Piccardo	33,50	36,50	9,0	35,2	2009,8
Renault	9,35	10,20	9,1	45,7	900,0
Promedio bursátil	—	—	**6,8**	**20,4**	**692,7**



Inflación

(en porcentaje)

Diciembre	4,7
Enero 1991	7,7
Febrero	27,0
Marzo	11,0
Abril	5,5
Mayo	2,8
Junio	3,1
Julio	2,6
Agosto	1,3
Setiembre	1,8
Octubre	1,4
Noviembre	0,4
Diciembre*	0,8

Inflación acumulada desde diciembre de 1990 a noviembre 1991: 91,5%.
* *Estimada.*

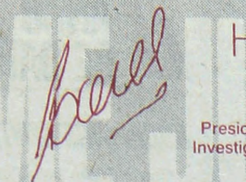
La cantidad de ₳ que existen

(en millones)

	en ₳	en u$s
Circ. monet. al 26/12	66.859.233	6713
Base monet. al 26/12	79.577.638	7990
Depósitos al 24/12		
Cuenta corriente	11.377.865	1147
Caja de ahorro	8.733.675	880
Plazos fijos	20.512.241	2068

Nota: La circulación monetaria es la cantidad de dinero que está en poder del público y en los bancos. La base monetaria son los australes del público y de los bancos más los depósitos de las entidades financieras en cuenta corriente en el Banco Central. Se tomó el tipo de cambio correspondiente a cada fecha. Los montos de los depósitos corresponden a una muestra realizada por el BCRA.

ME JUEGO



HECTOR VALLE

Presidente de la Fundación de Investigadores para el Desarrollo (FIDE).

Cuáles son las perspectivas económicas para 1992?

—Todo el esfuerzo estará concentrado en la negociación con la banca acreedora. El equipo económico apuesta a solucionar el frente externo para poder financiar el desequilibrio de la balanza de pagos con ingresos de capitales. Continuará la estabilidad cambiaria y en el segundo semestre del año se notará el deterioro del balance comercial. El contexto económico mundial favorece al plan con la caída de la tasa de interés internacional, pero por otro lado existen factores perturbadores como la disminución de la actividad económica en Estados Unidos y en Europa, lo que orientará las inversiones de los países desarrollados a sus mercados locales. Otro aspecto a tener en cuenta es que en 1992 se profundizarán los rasgos del modelo: se saldrá de la crisis con una mayor concentración del capital, con una acentuación de la regresividad en la distribución del ingreso y con mayores desequilibrios regionales.

—*¿Cuáles son sus proyecciones?*

—El superávit comercial será nulo o en el mejor de los casos registrará un saldo positivo de 500 millones de dólares; la balanza de pagos tendrá un déficit de 4500 millones de dólares; el PBI subirá 6,5 por ciento si aumenta un 7 por ciento el consumo, pero como los salarios y el gasto público están congelados, ese mayor consumo deberá venir de los sectores medios y altos, lo que es un indicador de la regresividad del modelo. La inversión privada crecerá un 29 por ciento (4000 millones de dólares) en sectores vinculados a las privatizaciones. Se consolidará así el nuevo modelo de acumulación de capital basado en activos privatizados, financiación a través de argendólares y proyectos productivos vinculados al MERCOSUR.

—*¿Y la inflación?*

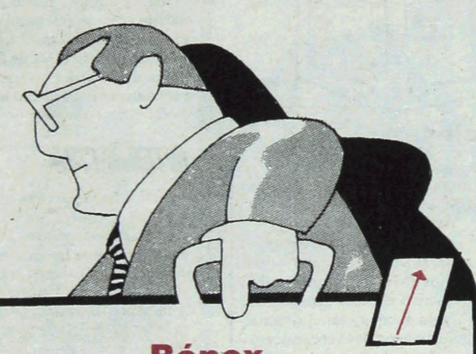
—Si se mantienen las tres anclas (congelamiento) del programa: el tipo de cambio, los salarios y la carne, el índice de precios al consumidor será del 15 por ciento anual y la inflación mayorista se ubicará entre el 7 y el 8 por ciento en el año.

—*¿Está convencido de que el dólar se mantendrá en 10.000 australes (1 peso) durante todo 1992?*

—Sí. El tipo de cambio fijo es condición indispensable para mantener el actual modelo. El dólar culminará 1992 con un retraso del 25 por ciento respecto del punto de partida de la convertibilidad.

—*¿Cuál será la mejor inversión?*

—La más interesante y segura serán los depósitos a tasa de interés, y la más atractiva y riesgosa será la compra de acciones.



Bónex

Serie	Precio (en australes) Viernes 20/12	Viernes 27/12	Variación (en porcentaje) Semanal	Mensual	Anual
1982	998.000	1.000.002	0,2	0,5	94,0
1984	875.000	900.000	2,9	-1,1	120,6
1987	832.000	849.000	2,0	-1,1	170,1
1989	773.000	782.000	1,2	1,2	163,8

Nota: Los precios son por las láminas al 100 por ciento de su valor sin descontar las amortizaciones y rentas devengadas.

Bónex en dólares

Serie	Precio Viernes 20/12	Viernes 27/12	Variación (en porcentaje) Semanal	Mensual	Anual
1982	100,70	100,70	0,0	0,3	13,3
1984	88,90	91,00	2,4	-0,7	26,1
1987	84,50	85,60	1,3	-1,5	50,7
1989	78,50	78,50	0,0	0,6	48,2

Nota: Son los precios que hay que pagar por las láminas de 100 dólares.



Pronóstico para países ricos

DOS AÑOS DE VACAS GORDAS

En 1992 y 1993 aumentará la producción y declinará la tasa de inflación en los países miembro de la OCDE. Las mejores perspectivas —motorizadas por Japón y Alemania— no alcanzarán, sin embargo, al empleo.

Este año fue francamente malo para la economía de los países ricos. El crecimiento promedio de la producción de las 24 naciones integrantes de la OCDE (Organización de Cooperación y Desarrollo Económico) apenas superó el ritmo de crecimiento de la población. Pero por delante se presenta un período de vacas gordas: el PBI del club de poderosos crecerá el año próximo el doble que en 1991 y para 1993 el ritmo se habrá acelerado al triple. La paradoja de esa expansión con mayor estabilidad de precios será la imposibilidad de reducir el índice de desempleo. Peor aun, el número de parados será en 1992 casi un 10 por ciento más que el actual.

Las previsiones divulgadas esta semana en París corrigen a la baja los cálculos realizados en julio. Por entonces se esperaba una fortísima recuperación de la economía estadounidense, pero resultó que la recesión de este año es aun más profunda de lo esperado: -0,5 puntos, en lugar de -0,2. De allí que ahora se proyecte un repunte considerablemente más moderado para 1992: 2,2 por ciento, en lugar del anterior pronóstico de 3,1.

Simultáneamente, los otros dos polos del mundo industrializado —Japón y Alemania— pisarán el freno al año que viene, pero luego de haber registrado en éste performances mucho más exitosas que las anticipadas. La fortaleza nipona se observó una vez más al liderar el ranking productivo (la suba del 91 será de 4,5 por ciento, un punto más que lo que se esperaba, mientras que en el '92 seguirá con 2,4 por ciento). El salto germano tras la unificación, en tanto, superó las expectativas: 3,2 por ciento de crecimiento en vez del 2,8, y una perspectiva para el año próximo de 1,8.

David Henderson, principal economista y director del Departamento de Estadística de la OCDE, admitió que el riesgo de que las tasas mundiales de crecimiento se muestren más lentas se elevó notoriamente en los últimos dieciocho meses. Pero descartó que haya necesidad de reformular las políticas económicas que se vienen llevando a cabo. El indicador más usual que se toma para definir la corrección del rumbo es el abatimiento de la inflación.

Para el conjunto de los países de la Organización, el promedio de suba de precios cerrará este año en 4,2 por ciento (dos décimas por debajo de lo proyectado en julio). Y esa estabilidad se afianzaría de aquí en más: 3,7 puntos en 1992 y 3,3 durante 1993, es lo que se prevé. La baja en el termómetro reposará en los progresos de EE.UU., Japón, Italia e Inglaterra, ya que tanto Francia como Alemania experimentarán leves incrementos el año próximo que quizás controlen en 1993.

El problema principal sigue siendo el del desempleo, seguido por los desequilibrios en las cuentas corrientes. Los parados en la OCDE son actualmente 7,1 por ciento de la población activa, subirán a 7,4 en el '92 y volverán a situarse en 7,1 un año después. El cuadro empeorará fuertemente en Gran Bretaña (8,7 a 9,9 por ciento de este año al próximo); Francia (de 9,4 a 10,1); y Alemania (4,6 a 5,0); mientras Estados Unidos deberá esperar dos años para bajar su tasa (de 6,7 ahora a 6,1).

En cuanto al desbalance en el flujo de capitales, la perspectiva es que salvo Japón —que continuará con sus formidables superávits— los otros seis grandes iban absorbiendo recursos, lo que emporará la posición del conjunto de la OCDE en los dos próximos años. En 1991 el archipiélago nipón abastecerá de recursos al mundo por una suma dos tercios superior a la esperada: 69.800 millones de dólares, en lugar de 41.000. Y no habrá barrera que contenga ese ímpetu en lo inmediato: se aguarda que en 1992 el saldo favorable en cuenta corriente se eleve a 81.800 millones y se mantenga en 80.400 millones un año después.

La mejora estadounidense, en tanto, dará lugar a una fuerte recaída: aunque este año se muestre un balance negativo en apenas 4.100 millones para el '92 se calcula un desfasaje de 55.800 y para el '93, de 60.600. A ello se añaden leves retrocesos de Inglaterra e Italia.

Por último, la OCDE estimó que el próximo bienio registrará un fuerte crecimiento del comercio mundial. Luego del ligero avance de este año (3,3 por ciento) en 1992 habría un envión del 5,7 por ciento en el intercambio de mercaderías y para 1993 se proyecta otro impulso aun más decidido, del 7,2 por ciento.

LOS RICOS LEVANTAN CABEZA

(Proyecciones de variación del producto bruto, en porcentajes)

	Previsiones de julio 1991	1992	Previsiones de diciembre 1991	1992	1993
EE.UU.	-0,2	3,1	-0,5	2,2	3,8
Japón	3,5	3,5	4,5	2,4	3,5
Alemania	2,8	2,2	3,2	1,8	2,5
Francia	1,4	2,7	1,4	2,1	2,7
Italia	1,7	2,7	1,0	2,0	2,5
Inglaterra	-1,8	1,6	-1,9	2,2	3,2
Canadá	-1,0	3,1	-1,1	3,1	4,1
Total G-7	1,1	3,0	1,1	2,2	3,3
Total OCDE	1,1	2,9	1,1	2,2	3,3

Fuente: OCDE, Perspectivas Económicas.

PERIPLO

YUGOSLAVIA. "Las aspiraciones económicas de los ciudadanos de las seis repúblicas yugoslavas que componen el territorio geográfico de un país en vías de desaparición se redujeron a un deseo: sobrevivir." Así describe la situación un reporte de Mirjana Tomic escrito para el diario *El País* de Madrid. De hecho, planear el futuro, tanto en las zonas donde hay combates como donde no han llegado aún, se ha vuelto imposible. En Eslovenia, que proclamó su independencia el 25 de junio pasado, 3000 personas pierden mensualmente su trabajo. El desempleo en la república más rica de Yugoslavia aumentó en un año 64 por ciento y alcanza ya a una décima parte de la población activa. La producción de bienes de consumo, tradicionalmente exportados a las demás repúblicas, descendió en más de 20 por ciento. El tólar, la moneda introducida para coronar la independencia eslovena, sufrió su primera devaluación (del 40 por ciento) y ni siquiera la vecina Croacia acepta el comercio en esa divisa, lo que obligó a aceptar los odiados dinares, calificados como "la moneda salvaje del Este".

DESTRUCCION. Guerra de por medio, no hay trenes ni aviones ni carreteras que comuniquen la capital eslovena —Liubliana— y el este del país. La única manera de acceso terrestre y ferroviario es por Hungría. Tampoco es fácil acordar un negocio —cada vez más entendido como trueque— porque no funcionan las líneas telefónicas y las comunicaciones se efectúan a través de operadoras en el extranjero. También Croacia, con 250 mil ciudadanos armados y más de un tercio del territorio fuera del control de Zagreb, intenta acomodarse a la economía de guerra. Ivica Gazi, presidente de la Cámara de Comercio croata, señaló que la producción industrial cayó en un 40 por ciento y anunció un "crédito patriótico" en la república y en el extranjero, la racionalización del gasto público, la financiación inflacionaria en función de la revitalización de la producción y la defensa del país. El semanario *Danas*, en tanto, pronosticó que si la guerra continúa debe esperarse una explosión social para el inicio de 1992.



(Por Roberto Feletti y Claudio Lozano) La experiencia de este año ha sido elocuente respecto de los límites de la recaudación tributaria para afrontar los gastos corrientes más los pagos parciales de las deudas interna y externa. El desfasaje fue cubierto por el producido líquido de las privatizaciones y por el diferimiento de pagos, como la postergación del aguinaldo a jubilados y estatales.

El desarrollo del ajuste acreedor y el objetivo de acceder a una renegociación global de la deuda obligan a superar los límites señalados acerca de los recursos fiscales y se expresan en la reforma tributaria remitida por el Ejecutivo al Congreso. Máxime si se tiene presente el impacto sobre el primer trimestre de 1992 del déficit diferido del sector público en diciembre, de 559 millones de dólares, y la exigencia prevista para el segundo trimestre de alcanzar un superávit operativo (resultado positivo de la Tesorería) de 1233 millones de dólares. Metas que deberán ser cumplidas en tanto se negocia el Crédito de Facilidades Extendidas, lo que no torna casual que la reforma impositiva esté prevista para entrar en vigencia en abril del '92.

Aceptada la necesidad perentoria de aumentar la recaudación tributaria, el Gobierno define un sistema impositivo que se encuadra en los marcos del ajuste acreedor (tipo de cambio fijo y retrasado) y de los intereses del poder económico local (mejoras indirectas en la rentabilidad exportadora). De este modo se obtura toda posibilidad de una reforma progresiva. Por el contrario, el proyecto enviado al Parlamento tiende a acentuar la regresividad del esquema fiscal argentino, objetivo singular si se tiene en cuenta que en noviembre '91 el 88,4 por ciento de la recaudación se obtuvo de impuestos indirectos.

Por lo tanto, la reforma planteada aspira a aumentar la recaudación en base a:

- Sostener la reactivación mercado-internista para consumo de altos ingresos.
- Eliminar los niveles de evasión, tanto por la vía represiva, simplificación del sistema y centralización de la información, como por la persuasiva, disminuyendo sensiblemente los beneficios de evadir en términos de costo de oportunidad y concreta reducción de la presión fiscal sobre las empresas.

Los ejes del diseño fiscal proyectado se sustentan en:

- Suspensión del impuesto a las ganancias, subsistiendo sólo imposición sobre utilidades distribuidas.
- Eliminación de los aportes patronales jubilatorios y su reemplazo por un nuevo gravamen indirecto.
- Eliminación de los impuestos sobre servicios, incluido el financiero.
- Virtual desgravación del trabajo personal, aumentando los mínimos no imponibles.

El sistema funcionará sobre tres cuentas:

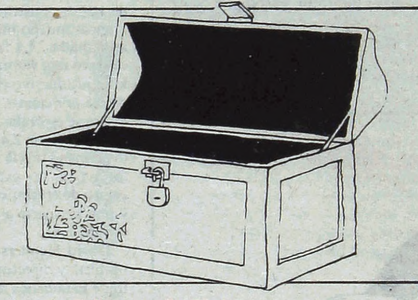
- El Impuesto al Valor Agregado (IVA), que se mantiene sin cambios.
- La CUSS (Cuenta Unica de Seguridad Social), que centraliza toda la recaudación sobre cargas sociales, que se reducen del 34 por ciento al 18 por ciento de la nómina salarial por efecto de la eliminación de los aportes jubilatorios, distribuyéndose ese porcentaje en 7,5 por ciento a subsidios familiares, 1,5 por ciento a seguro de desempleo y 9 por ciento al sistema de salud.
- Se crea el impuesto al excedente primario de las empresas (IEPE), calculado en base al valor agregado no salarial, es decir el IVA, menos la nómina salarial y sus cargas; la alícuota sobre esta base es del 18 por ciento y se le detraen los pagos del impuesto a los activos, ganancias subsistentes, inmobiliario e ingresos brutos. El 90 por ciento de lo recaudado se destina a las cajas de jubilaciones y el 10 por ciento a las provincias.

En primer lugar se simplifica el control, dado que la existencia de tres cuentas de recaudación facilitan el cruce de información y consecuentemente la consistencia de las cifras aportadas, aspecto que se completa con la implantación del sistema único de facturación.

En segundo término se produce un desplazamiento de la presión tributaria sobre el factor trabajo hacia otros factores de la producción, hecho que tenderá a legalizar las relaciones laborales, en el nuevo marco jurídico abierto por la Ley de Empleo. En efecto, al reducirse la carga fiscal de la mano de obra y además ser la nómina salarial un término que resta en el cálculo de la base imponible, las empresas tenderán a "blanquear" a los trabajadores empleados, objetivo favorecido por la existencia de la flexibilización laboral que elimina los costos fijos de mano de obra.

En síntesis, la reforma tributaria procura mejorar la recaudación disminuyendo la evasión al eliminar los déficit de los sistemas de previsión y seguridad social. Sin embargo, transforma al sistema tributario en una herramienta pasiva de política económica, dado que renuncia a producir redistribución de la riqueza en el proyectado incremento de la recaudación, dotando al ajuste fiscal de otro sesgo: hacer recaer los aumentos de recaudación sobre los establecimientos menores o precarios al forzarlos, a través del control, a regularizar su situación con el fisco. A la inversa, a las grandes firmas les facilita la incorporación y "blanqueo" de mano de obra y les permite una redistribución de la combinación de factores productivos utilizados. Por último, no se plantea un aumento de recursos para prestaciones sociales, sino nivelar las estructuras ya existentes, dado que la recaudación que el IEPE producirá para las cajas de jubilaciones es compatible con un punto de equilibrio a alcanzar con posterioridad a la privatización de una porción del sistema previsional.

EL BAUL DE MANUEL



Por M. Fernández López

Deuda eterna

Buenos Aires, diciembre 29 de 1902.

Señor Ministro:

"Este Gobierno ha estimado de oportunidad transmitir a V. E. algunas consideraciones relativas al cobro compulsivo de la deuda pública. La falta de pago de los servicios de la deuda pública de Venezuela se indica como una de las causas del apresamiento de su flota, del bombardeo de uno de sus puertos y del bloqueo de guerra establecido para sus costas."

"El capitalista que suministra su dinero a un Estado extranjero, tiene en cuenta cuáles son los recursos del país y la mayor o menor probabilidad de que los compromisos contraídos se cumplan sin tropiezo. Los gobiernos gozan por ello de diferente crédito, y estas circunstancias se miden y se pesan antes de contraer ningún empréstito, haciendo más o menos onerosas sus condiciones. Luego, el acreedor sabe que contrata con una entidad soberana y es condición de toda soberanía que no pueda iniciarse ni cumplirse procedimientos ejecutivos contra ella, ya que ese modo de cobro comprometería su existencia misma, haciendo desaparecer la independencia y la acción del Gobierno. El cobro compulsivo e inmediato por medio de la fuerza, no traería otra cosa que la ruina de las naciones más débiles y la absorción de su gobierno por los fuertes de la tierra. El cobro militar de los empréstitos supone la ocupación territorial, y la supresión o subordinación de los gobiernos locales. Y el camino más sencillo para las apropiaciones y la fácil suplantación de las autoridades locales por los gobiernos europeos, es precisamente el de las intervenciones financieras. El principio que quisiera ver reconocido, es el de que la deuda pública no puede dar lugar a la intervención armada, ni menos a la ocupación material del suelo de las naciones americanas por una potencia europea. *Luis M. Drago.*"

Otro aniversario de la *Doctrina Drago*, y no han aparecido casos de renuncia a sus derechos por los países acreedores. Ocupar territorios, confiscar recursos, fueron los medios para forzar el pago, ante moras o repudios de la deuda. El dicho popular se cumple aquí a rajatabla: no hay plazo que no se cumpla ni deuda que no se pague.

El Plan Brady no es una nueva Alianza para el Progreso. Sus quitas de deuda no buscan aliviar al deudor, sino lograr el pago y restar sustento a la idea de incobrabilidad, recuperar liquidez perdida, hacerle asumir al deudor el pago como objetivo supremo, bajar su margen de discrecionalidad firmando un pacto nuevo, con más garantías y esfuerzo más intenso y sostenido. Por si ello fuera poco, prevé dominar más al país deudor, vía canje de deuda por recursos productivos o naturales.

Años viejos

Bien sabía Vidal que la vida siempre sigue, que nos deja atrás, pero se preguntó ¿por qué esta urgencia?
Adolfo Bioy Casares (1969)

La jubilación es el capítulo denso de la seguridad social. Los sistemas de seguridad social son de financiación plena (FP) o menor (FM). Los FP pagan beneficios según lo aportado. En los FM el haber jubilatorio de hoy depende del aporte del trabajador activo de hoy; depende de a/p (a: activos, p: pasivos). La relación es alta al comenzar el sistema y baja en su madurez. El factor a está condicionado por el crecimiento demográfico, la edad mínima para trabajar, la edad mínima de jubilación, el salario real y la cantidad de aportantes (varía con el empleo, el número de autónomos y de trabajadores informales).

El primer sistema de seguridad social fue establecido por Bismarck hace cien años, basado en aportes de obreros y patronos por partes iguales, más subsidios del Estado. Siguieron Gran Bretaña (1908) y Francia (1910). En la Argentina en 1946 se otorgaron las primeras jubilaciones a empleados de comercio (en igual año, el aguinaldo a empleados públicos). La Constitución de 1949 (art. 37) dedicaba una sección a los derechos de la ancianidad (asistencia, vivienda, alimentación, vestido, cuidado de la salud física y moral, esparcimiento, trabajo tranquilidad y respeto). En 1948, la Declaración Universal de los Derechos Humanos incluyó el derecho de toda persona al seguro de vejez. La legislación argentina actual (Const. Nac. art. 14 bis) establece que "El Estado otorgará los beneficios de la seguridad social, que tendrá el carácter de integral e irrenunciable", con "jubilaciones y pensiones móviles".

Usted siente que en a/p algo pasa en el denominador, del cual forma parte. Su percepción es exacta: en la historia, la exclusión de derechos a unos grupos sirvió para facilitar su explotación o expropiación por otros. El esclavismo negaba condición humana al esclavo pero se enriquecía con su trabajo. Acá se negó existencia al indio del "desierto" (*desierto*: inhabitado) y se dio en propiedad su tierra. No hace mucho, se saquearon las cajas de jubilados, a quienes ahora se niega *el mango que les haga morfar* y se les deja *tiraos después de cinchar*. Se arrojan, como lastre para que el globo suba. Cansado de pedir soluciones, resultó ser usted la solución. Diferir sus haberes cerró los números fiscales y aflojó la mano del FMI. ¿Que usted aportó y pide le devuelvan su plata? ¿Que aquí se habló de "sociedad solidaria"? Permítame decirle, con respeto a usted y sujeción a los hechos: ¡Que le valga esta segunda inocencia!



SHOPPINGS CENTERS

Con el desarrollo de los centros urbanos y los cambios en los hábitos de consumo, los shoppings centers asumieron un lugar destacado en la vida cotidiana de la población. En los últimos cinco años se produjo una explosión de shoppings en el país: funcionan doce y existen veinte proyectos a construirse. En la etapa de obra se encuentran las *megaferias* de Paseo Alcorta, Recoleta y Mendoza. Según cifras difundidas por la Cámara Argentina de Shoppings Centers, los empresarios del sector llevan invertidos 200 millones de dólares y emplean a 15.000 personas.

TARRAUBELLA

El sistema financiero está sufriendo una silenciosa pero veloz reconversión: muchas casas de cambio cierran sus puertas, otras se transforman en bancos; entidades bancarias cooperativas se fusionan y las extranjeras se orientan a negocios mayoristas, dejando de lado la atención al público. Hace una semana se conoció un nuevo cambio del paisaje de la City: la tradicional entidad de ahorro y préstamo para la vivienda Tarraubella obtuvo la autorización del Banco Central para comenzar a operar como compañía financiera.

RANDON

La compañía de autopartes brasileña instalará seis concesionarias en el país para optimizar sus negocios con vistas al MERCOSUR. Randon está expandiendo sus exportaciones a la región y no quiere perder la oportunidad de entrar en el mercado local. Su red de agencias se comprometió a vender cerca de 300 unidades durante el año próximo, lo que representará el 10 por ciento de sus exportaciones. Randon facturó cerca de 85 millones de dólares este año y espera aumentar a 120 millones en 1992.

INTEGRACION

No falta mucho para que comiencen a cotizar simultáneamente acciones y otros valores en las Bolsas de Buenos Aires y de San Pablo. Cuando la Comisión Nacional de Valores brasileña libere las restricciones para la transferencia de fondos del exterior y para el ingreso de inversores externos comenzarán las operaciones entre ambas Bolsas. Hace pocos días, autoridades bursátiles de los dos países suscribieron convenios de integración operativa que establecen la intercomunicación de los sistemas informáticos. Los agentes y sociedades de Bolsa deberán celebrar acuerdos para la transmisión y cumplimiento de órdenes de compra o venta de valores mobiliarios u opciones. La operatoria estará garantizada por el Mercado de Valores de Buenos Aires y por la Bolsa paulista, cómo si se tratara de transacciones efectuadas por intermediarios en una misma plaza.



